

Innovative Anskaffelser

Hvilket handlingsrom gir regelverket?

Arctic Smart Cities

Arnhild Dordi Gjønnnes, advokat, NHO, 11.9.2017

Gjennomføring av innovative anskaffelser NHO handlingsrommet

1. God behovsvurdering
2. Brukerinvolvering
3. Dialog med markedet
4. Funksjonsspesifikasjon i konkurransen
5. Aktiv kontraktsoppfølging

1. God behovsvurdering

- Innovasjon og risiko
- Definer behovet
 - Formålet med anskaffelsen
 - Hvilket resultat/effekter ønskes oppnådd
 - Hvilke endringer ønskes oppnådd
 - For hvem skal endringene være oppnådd
 - Hvor stort er gapet mellom dagens behov og ønsket behov

2. Brukerinvolvering

- Brukerne er de beste ekspertene
- Interne og eksterne brukere
- Sikre det riktige behovet
- Flere å samarbeide med?

3. Dialog med markedet

- Formålet med dialog
 - Informasjon om hva som finnes i markedet
 - Hvilke løsninger som kan utvikles

Markedskonsultasjoner

- Gjennomføre markedskonsultasjoner
- Informere potensielle leverandører om anbudsplaner- og krav

Direkte involvering av potensielle leverandører

- Mottak av råd og innspill er mulig, så lenge konkurranse ikke utelukkes
- Oppdragsgiver skal informere markedet
- Prinsippet om ikke-diskriminering skal opprettholdes

4. Funksjonsspesifikasjoner i konkurransefasen åpner opp for nye løsninger

- Forhandlet konkurranse
- Innovasjonspartnerskap
- Konkurransepreget dialog
- FoU

Nye prosedyrer over EØS-terskelverdi

- Økt adgang til å **forhandle** gjennom konkurranse med forhandlinger og konkurransepreget dialog
- **Innovasjonspartnerskap**

I en og samme prosedyre utvikle innovasjonen og deretter kjøpe den utviklede innovasjonen.

- Gjennomføres med forhandlinger
- Kombinerer prekommersielt innkjøp med etterfølgende kommersielt kjøp

Konkurransen med forhandling etter forutgående kunngjøring

- Skal forhandle med alle på bakgrunn av oppgitte minimumskrav som ikke skal endres i forhandlingene
- Flere forhandlingstrinn for å redusere antall deltakere
- Ikke tillatt å forhandle om tildelingskriteriene og absolutte krav. Ikke tillatt å forhandle om de endelige tilbudene.
- Konkurransen med forhandling *med rett til ikke å forhandle*.

Forskning og utviklingskontrakter - FoU

Betingelser for unntaket er at hovedelementet i kontrakten må være forskning og utvikling eller at oppdragsgiver betaler ikke fullt ut for FoU-tjenesten, eller FoU-tjenesten tilfaller ikke oppdragsgiveren fullt ut i hans virksomhet.

- Dokumentasjon om at vilkårene i FoU-unntaket er oppfylt
- Begrunnelsene for hvorfor prosjektet ikke settes ut på konkurranse

Hva er FoU-kontrakter

«Forskning og utviklingsarbeid (FoU) er kreativ virksomhet som utføres systematisk for å oppnå økt kunnskap, herunder kunnskap om mennesket, kultur og samfunn – og omfatter også bruken av denne kunnskapen til å finne nye anvendelser.»

- Grunnforskning
- Anvendt forskning
- Utvikling

- Oppdragsgiver "kan" bestemme oppdeling av kontrakter
- Kan begrense hvor mange delkontrakter som skal tilfalle den enkelte leverandør (kunngjøring/konkurransesgrunnlaget)
- Plikt til å vurdere oppsplitting, men fri til å bestemme grunnen til hvorfor oppdragsgiver kommer til motsatt konklusjon
- Begrunnelse i anskaffelsesdokumentene hvis ikke oppsplitting
- Krav til begrunnelse (begrense konkurransen, risikovurdering, vanskelig å koordinere etc)

5. Aktiv kontraktsoppfølging

- Kontraktbestemmelser
- Gjennomføring av leveransen
- Etterfølgende endringer av kontrakten
- Avvik fra kontrakten

Takk for meg.

Team offentlige anskaffelser

Arnhild Dordi Gjønnnes

91637077